

## Hovedkonklusion fra Kapitalanalyse 2018

Efter dialog med finansielle aktører, erhvervsfremmeaktører og en række virksomheder, vurderes det at der i Lolland, Guldborgsund og Vordingborg kommuner eksisterer tre finansielle udfordringer, som er værd at forsøge at afhjælpe. To af udfordringerne er nationale, men kan forsøges afhjulpel lokalt, mens den sidste udfordring er begrænset til specifikke områder i landkommuner og bykommuner.

Det er rapportens konklusion at en gruppe af små og mellemstore vækstvirksomheder med yderligere vækstpotentiale, har problemer med at opnå finansiering, såfremt soliditet eller nøgletal ikke er gode nok. Dette kan virke som en dæmper for vækst. Udfordringen er konstateret i tidligere undersøgelser fra andre parter, og må vurderes at være landsdækkende. Det anbefales dog at forsøge at løse problemet lokalt, f.eks. ved tilskud til privat rådgivning, målrettet kapitalsøgning og økonomistyring.

Ligeledes konkluderes det at iværksættere med vækstpotentiale, kan have store udfordringer med at samle finansiering til at få udløst potentialet. Dette problem må ligeledes anses for nationalt, da det også er blevet konstateret i tidligere undersøgelser fra andre aktører. Udfordringen kan forsøges afhjulpel gennem f.eks. brug af crowdfunding eller etablering af iværksætterfonde.

Ydermere konstateres det, at der i geografis mindre byer er problemer med at få fuld realkreditfinansiering, et problem der, såfremt en løsning ikke findes, på sigt vil kunne afvikle erhvervslivet i de ramte byer. Problemet er kun i begrænset omfang undersøgt af eksisterende analyser, og er fremadrettet værd at få yderligere belyst, samt forsøgt afhjulpel.

Udfordringerne med at opnå bank- eller realkreditfinansiering vurderes ikke at skyldes manglende midler i pengeinstitutterne. Erhvervschefer hos samtlige de adspurgte lokale og nationale pengeinstitutter, melder om ubalance i indlån kontra udlån, og et ønske om at øge udlånsvolumenen. Samtidig holder mangel på soliditet, indtjening, professionel forberedelse og ambition hos virksomhederne erhvervsudlånene nede.

## Hovedanbefalinger

### På kort sigt

En tilskudsordning sættes op med tilskud til privat rådgivning om kapitalsøgning og/eller professionel økonomistyring. Herved kan vækstvirksomheder med potentiale og finansieringsudfordringer få assistance til enten at søge investorer, blive bedre rustet til at søge bankfinansiering eller få professionel rådgivning til at optimere deres økonomistyring. Herved opnår virksomhederne bedre muligheder for at realisere deres vækstplaner.

### Mellemlang sigt

Det foreslås at Erhvervsorganisationerne øger deres fokus på at anspre vækstvirksomhederne til at være ambitiøse. Dette kan bl.a. praktiseres ved en større prioritering af inspiration til ambition i kommunikationsstrategien, et større fokus på at udfordre ambitioner i vejledninger, større fokus på rekruttering til strategiforløb, f.eks. i samarbejde med Væksthus Sjælland.

### Langt sigt

Der igangsættes en proces med formålet at få bedre realkreditmuligheder for virksomheder i mindre byer i udkantsområder. Herunder tænkes at indlede dialog med politiske aktører, tilsynsmyndigheder på området, brancheorganisationer og erhvervsfremmeaktører på det finansielle område. Samtidig kan en kommunikationsstrategi, der skal sætte problemstillingen på den nationale politiske dagsorden overvejes. Problematikken har været på mediernes dagsorden ift. privates køb af boliger, mens de erhvervsmæssige implikationer har været mere eller mindre oversete.